

Cerca de 250 abogados de toda Europa asistieron al congreso anual de Eurojuris 2006, celebrado en Palma de Mallorca. La red internacional avanza hacia los países del Este y cruza el 'charco' hasta EEUU.

Los pequeños despachos también compiten en la arena internacional

Escribe Manuel Llamas (Palma)

Tratar asuntos legales de carácter internacional no constituye una materia exclusiva de los grandes despachos. Los pequeños y medianos bufetes también se incorporan de forma creciente a los mercados foráneos como consecuencia del actual proceso de globalización que vive la economía. Sin embargo, ambos modelos de expansión difieren en mucho.

A diferencia de los grandes, "carecemos de los recursos necesarios para abrir oficinas en el exterior. Además, nuestros clientes son pequeñas y medianas empresas (pymes), no grandes multinacionales, por lo que el servicio que ofrecemos es muy distinto", afirma Thomas Rinne, presidente de Eurojuris International.

Ventajas competitivas

Esta red, que agrupa a cerca de 600 despachos y 5.000 abogados de dieciséis países europeos, celebró el pasado fin de semana su congreso anual en Palma de Mallorca -la tercera vez que acontece en España-, al que acudieron 250 letrados del continente.



Thomas Rinne (der.) junto a Marina Bugallal, representantes de Eurojuris.

La asociación, centrada en ofrecer servicios jurídicos a las empresas y particulares interesados en invertir en el exterior, establece una infraestructura internacional que "facilita el contacto inmediato entre los letrados de distintos países -casi 400 socios se conocen personalmente-, lo cual redundará en un mejor servicio e incrementa la fiabilidad", asegura Rinne. Además, las grandes firmas carecen de una red tan am-

plia -suelen establecerse en las capitales-, "mientras que nosotros trabajamos con numerosos bufetes de provincia, muy enraizados en su ciudad, por lo que poseen buenos contactos a nivel local y regional". Así, según el presidente, el cliente "se ahorra un eslabón más en la cadena", con el consiguiente ahorro de costes. Por otra parte, la red está viviendo un momento de cambio.

La reciente ampliación de la UE

hacia el Este ha originado el auge de nuevos mercados y, como consecuencia, una mayor demanda de servicios jurídicos por parte de los inversores extranjeros. "Hay veinte bufetes asociados en Europa del Este" y, según anuncia, "próximamente se incorporarán cinco más". Además, "queremos incorporar entre doce y quince bufetes procedentes de EEUU -hasta el momento, son

Eurojuris International agrupa a 600 despachos y 5.000 abogados en dieciséis países de la UE

seis-". En España, hay 22 socios repartidos en 21 provincias. Dada la competitividad del mercado legal español, pertenecer a una red así "supone un valor añadido y, sobre todo, permite mejorar el servicio a nuestros clientes", señala Marina Bugallal, presidenta de Eurojuris España, del bufete Mariscal & Asociados. De este modo, la colaboración hace que los pequeños bufetes se conviertan en una gran firma.

ENCUENTRO

Martí Mingarro recibe hoy la Gran Cruz de San Raimundo de Peñafort

EXPANSIÓN.Madrid

El decano del Colegio de Abogados de Madrid, Luis Martí Mingarro, recibirá hoy la Gran Cruz de San Raimundo de Peñafort de manos del ministro de Justicia, Juan Fernando López Aguilar, en la sede de dicha institución. La entrega coincidirá con la conmemoración del XXX aniversario de la Unión Iberoamericana de Colegios de Abogados (UIBA), presidida también por Mingarro.

Al acto asistirán las máximas autoridades del mundo jurídico español: el presidente del Tribunal Supremo, el de la Audiencia Nacional, el del Tribunal Superior de Justicia de Madrid y el del Consejo de Estado; junto con los representantes de las instituciones de abogados de todos los países iberoamericanos, excepto Paraguay y Cuba.

OPA SOBRE FADESA

Linklaters y Gómez-Acebo, en la 'operación del mes'

J.E.N.Madrid

El bufete internacional Linklaters y el despacho nacional Gómez-Acebo & Pombo han participado como asesores legales en la opa lanzada por Martinsa -a través de las sociedades Almarfe y Agosui- a Fadesa, calificada como la operación del mes en la Península Ibérica de M&A, según el informe mensual de Mergermarket correspondiente a octubre.

El bufete inglés asesoró a Fadesa, junto a Morgan Stanley, que se ocupó de la parte financiera de la opera-

ción. Gómez-Acebo & Pombo, por su parte, han sido los abogados del empresario y ex presidente del Real Madrid Fernando Martín.

El conjunto de la operación ascendió a más de 5.700 millones, lo que la sitúa como la cuarta operación del año y la primera del mes de septiembre, en lo relativo al valor total.

Clifford Chance, en el conjunto de las operaciones, sigue siendo el bufete que más operaciones acumula, tanto por volumen como por el valor de las mismas.

RENOVACIÓN

Albert Garrofé es nombrado nuevo director de la oficina de Cuatrecasas en Estados Unidos

EXPANSIÓN.Madrid

El socio Albert Garrofé es el nuevo director de la oficina de Cuatrecasas en Nueva York, tras el regreso a España de Víctor Xercavins y Javier Asensio, anteriores codirectores de la oficina. La oficina neoyorquina contará en esta nueva fase con el propio Garrofé, como director, con la también socio Sonia Velasco, quien cuenta con una amplia experiencia en el área fiscal, en particular en operaciones de carácter internacional, así como con un equipo de abogados españoles.



Albert Garrofé.

Albert Garrofé cuenta con experiencia en adquisiciones de empresas, joint-ventures, fusiones, inversiones extran-

teras en España y españolas en el extranjero, asesoramiento en operaciones de management buy-in y buy-out, operaciones de capital riesgo y financiación estructurada. Su trayectoria en Cuatrecasas iniciada en el año 1988 ha tenido siempre un importante componente internacional, incluyendo la etapa profesional desarrollada en Japón durante el período 1992 a 1994.

Xercavins, por su parte, se ha reincorporado recientemente al departamento Mercantil y de Fusiones y Adqui-

siciones de Cuatrecasas tras codirigir con Asensio, durante más de tres años, la oficina de Cuatrecasas en Nueva York. Xercavins cuenta con una amplia experiencia en joint ventures, reestructuraciones empresariales y adquisiciones de empresas.

Cuatrecasas puso en marcha su oficina en la capital neoyorquina en el año 2000, habiendo alcanzado una sólida posición por el papel que desarrolla acompañando a clientes españoles y portugueses al mercado norteamericano.



EXPANSIÓN te ofrece los nuevos CÓDIGOS IMPRESCINDIBLES DE LA LEY.

Una selección de 6 CÓDIGOS para estar al día de las novedades de la ley española.

- Código Administrativo: Ya en tu quiosco
- Código de Tráfico y Seguridad Vial: martes 31 de octubre
- Prevención del Fraude Fiscal y del Blanqueo de Capitales: martes 7 de noviembre

Cada Martes sólo 5,95€

